

「利益が2倍になる 価格決定と交渉のしくみ」



講師 株式会社アイリンク

代表取締役 **照井清一氏**

講師プロフィール

産業機械（電子部品組立機で世界 NO. 2）メーカーにて設計、生産技術に28年間従事し、多くの中小企業との新規取引や共同開発を行なう。また生産革新プロジェクトリーダーとして生産革新を推進。

平成23年独立、設計での価格交渉の経験を活かして、製造業の値上げや原価管理、新規開拓を中心としたコンサルティングを行っている。

豊田工業高等専門学校卒、中小企業診断士

— 下請けでも儲かっている会社の秘訣 —

ますます厳しくなる製造業の経営環境、生き残るためにはいかに利益を確保するかが重要です。受注単価を数円引き上げるだけで利益は大きく変わります。そのためには製造業も「良いものを安く」の**職人経営**から、「良いものを高く売る」**商人経営**への転換が必要です。

商人経営で儲かっている企業が実践している「利益を確保する価格決定」と、「下請けでも高く受注する価格交渉のポイント」をセミナーでお伝えします。

多くの「ものづくり企業」のご参加をお待ちしております。

開催日時

平成28年**3月3日(木)**

受付 16:00 開演 16:30～18:30

開催場所

タスパークホテル3階アゼリア

交流会

セミナー終了後、講師を囲んでの懇親会を開催いたします。

参加料

受講料は無料。交流会へ参加する方のみ 5,000円

お申し込み

長井商工会議所工業部会 FAX 88-3778

お問い合わせ

工業部会担当 鈴木・高橋(勇) TEL 84-5394

主催：長井商工会議所工業部会/長井商工会議所中小企業相談所

※お申し込みは、下記申込書に必要事項をご記入の上、FAXにてお申込みください。

申込締切 2月25日(木)

受講料
無料

長井商工会議所工業部会 行 (FAX88-3778) 【申込締切 2月25日(木)】 平成28年 月 日
3/3 開催「製造業の経営改善」セミナー受講申込書

事業所名	参加者	氏名	氏名
住所		セミナー 参加 () 不参加 () どちらかに○をつけてください。	セミナー 参加 () 不参加 () どちらかに○をつけてください。
TEL — FAX —		交流会 参加 () 不参加 () どちらかに○をつけてください。	交流会 参加 () 不参加 () どちらかに○をつけてください。

※個人情報の取り扱いについては、当商工会議所の事業活動以外の目的では利用することはありません。