

生産性革命推進事業(持続化補助金等)にも役立つ商売繁盛の考え方

ウィズコロナ時代 でも選ばれる繁盛店づくり

2020年

9月17日(木)

14:00~16:00

新型コロナウイルス感染拡大の影響は、生活様式や経済活動に今まで経験したことのない大きな変化を巻き起こし、終息はまだ見えません。しかし、厳しい状況である今だからこそ、自社・自店の強みを考え直し、ピンチをチャンスに変える時です。本セミナーでは、ウィズコロナ時代でも選ばれる繁盛店となるための考え方と情報発信のノウハウを解説します。

主な内容

1. 新型コロナウイルス感染症に関する支援施策の概要
2. ピンチをチャンスに変える考え方
・お客様の役に立つよう変えてみよう
・新しい販売方法に変えてみよう
3. 誰に何を売る店かハッキリ決めよう
・自店の強みは何か
・得意な商品・サービスは
4. 誰でも知っている売上の考え方
・売上=客数×客単価
・売上=訪問客×転換率×客単価
5. お店を知ってもらえるように情報発信しよう
・情報発信ツールを目的別に使い分けよう
・お客様の知りたい情報を具体的に伝えよう

主催 長井商工会議所

(TEL:0238-84-5394)

【ご参加される皆さまへ】

必ずマスクを着用されてご参加くださいます様、お願い致します。

セミナー実施に当たりましては、会場の換気・ソーシャルディスタンスに配慮した配席・消毒用アルコールの設置・講師と運営側の手洗いとマスク着用の徹底等、新型コロナウイルス感染予防に努めて参ります。また、開催日までの状況変化により、中止または延期とさせて頂く事もありますので、ご承知おきください。

講師

おぐま のりゆき

小熊 憲之 氏

おぐま式POP塾代表

<プロフィール>



現役靴販売店マネージャーで、売り場での体験を基に、常に現場目線で「小さなお店を明るく元気な繁盛店に!」を実践できるように、お店の悩みを解決するコンサルタントとして活動している。自身の経験に裏打ちされた効果的な販促手法の解説、事例なども加えた講座内容は各地で好評を得ている。

◆会場 タスパークホテル 3階アゼリア
(長井市館町北6-27)

◆受講料 無料 (どなたでもご参加できます)

◆定員 15名 (定員に達し次第、締め切ります)

〔申込方法〕

* 下記申込書に必要事項を記入の上、

FAX にてお申込みください。

9/17(木)『ウィズコロナ時代でも選ばれる繁盛店づくり』参加申込書

長井商工会議所 行

FAX : 0238-88-3778

申込日(2020年 月 日)

事業所名 _____

所在地 _____

電話番号 _____

受講者名① _____

受講者名② _____

※ご記入いただいた情報は、当会からの連絡、情報提供のために利用するほか、今後セミナー開催のための実態調査に利用することがあります。