

エスコートコンサルタントが伝える<<文章のか>>!!

〈消費税軽減税率対応窓口相談等事業〉

もっと卖りたい！もっと儲かりたいの



実践型コピーライティング

伝え方や表現一つで魅力あるものに変わります！

商品・サービスの、本当の魅力を知ればもっと売れる！



講座内容

- なぜコピーライティングが必要なのか？
- コピーライティングの驚異的な可能性とは？
- 文字で相手を説得する方程式とは？
- 圧倒的に売上を上げる2つの秘密兵器とは？
- 今すぐ何をやるべきか？

◎チラシや広告制作の「お悩み解決(個別)相談会」も行います。

【講師】秩父紀子 氏

・プロモーションコンサルタント
・日本ビジネスプロモーター

住宅・ビルメーカーの設計部に所属。数年のキャリアを積み独立。その後、渡米し帰国後に輸入業で起業。売上アップのためのマーケティング等を猛勉強。その後、プロモーションを学び認定取得。現在は、プロモーションコンサルタントとしてクライアントさんの売上アップに貢献する。

日 時 7月26日(火) 14時00分～16時00分

会 場 タスパークホテル 3階アゼリア
(山形県長井市館町北 6-27 TEL:0238-88-1833)

受講料 無 料

主 催 長井商工会議所 (TEL:0238-84-5394)

共 催 長井商工会議所 商業部会／生活衛生・観光部会
山形県よろず支援拠点

長井商工会議所 行き <7/26(火) 実践型コピーライティングセミナー申込書> FAX:0238-88-3778

事 業 所 名			
所 在 地	〒 一	T E L	
			F A X
受 講 者 名			

■お申込いただいた皆様の情報は、当会の事業の詳細案内や事業の遂行など、当所の事業活動のためにのみ利用させていただきます。