

パートナーシップ構築宣言、下請振興基準法に対応!

原材料、仕入れ価格高騰に対応し、取引の適正化を目指す

「価格設定・価格転嫁」

の基本と極意!

価格転嫁や価格交渉の極意を知ることによってしっかりと収益を確保できる経営体質に

国外・国内の様々な情勢の影響により原材料、仕入れ価格等が高騰し、経営への影響が表面化しています。本来、仕入れ価格上昇分を販売価格に転嫁することは、重要な経営課題ですが、追いついていないのが現状です。本セミナーでは適正な価格設定を実現し、利益を確保するための価格設定と価格転嫁のコツを事例等含めわかりやすく解説します。是非、この機会にご参加ください。

7月10日(月)

14:00~16:00

〈講師プロフィール〉

たうち たかのぶ

田内 孝宜 氏

・ミナト経営株式会社代表取締役
・中小企業診断士



2016年、滋賀県が元気になるお手伝いをしたいと思い創業。現在はランチエスター戦略 × チームビルディングをコンサルの軸に据え、滋賀県内では経営コンサルティングを行いつつ、全国各地でセミナーを開催している。

主な講座内容

- ・取引価格適正化の重要性
- ・どこまで価格高騰するかを歴史から知る
- ・円安、インフレ、コロナを乗り越えている
事業者の特徴
- ・上手くいっている事業者が知っている
単価と収益の関係
- ・仕入れ高騰を利益増加に
繋げるための考え方
- ・中小企業の生き残りの
切り札ブランディング

〈主催〉 長井商工会議所

◆お問い合わせ 長井商工会議所
TEL:0238-84-5394

◆会場 タスパークホテル 3階アゼリア
(長井市館町北 6-27)

◆受講料 無料

(中小・小規模事業者(会員・非会員 問わず))

◆定員 20名 (先着順)

〈お申し込み方法〉

下記申込欄に必要事項をご記入いただき、

FAXにてお申込みください。

7/10(月)開催 『「価格設定・価格転嫁」の基本と極意!』 受講申込書

長井商工会議所 行 ⇒ FAX:0238-88-3778

(申込日: 年 月 日)

事業所名		TEL	
所在地		Mail	@
受講者名	(複数のご参加可能)		

※ご記入頂いた情報は本セミナーに関する運営のみに利用し、取扱いにつきましては個人情報保護法に則り、厳重に管理致します。